La check-list

des essentiels à cocher pour convaincre ton banquier

(ou en tout cas mettre toutes les chances de ton côté ;)

ÉTAPE 1 : Un dossier solide

Un dossier ô combien important dans lequel on doit retrouver :

- [ ] Une présentation synthétique de ton projet
- [ ] Une étude de marché approfondie
- [ ] Un business plan détaillé
- [ ] Un plan de financement réaliste
- [ ] Ton CV et celui de tes associés éventuels
- [ ] Les documents administratifs de ton entreprise que tu as déjà (Kbis, statuts, etc.)

ÉTAPE 2 : Les plans de ton entretien

Une fois le dossier préparé, il faut anticiper l'échange avec ton (futur) banquier :

- [ ] Prépare un pitch percutant de 2-3 minutes et entraine-toi pour bien le maîtriser
- [ ] Anticipe les questions/objections potentielles et réponds-y par des réponses béton
- [ ] Peaufine ta présentation personnelle

ÉTAPE 3 : La rencontre, et + si affinités ;)

Le jour J est arrivé ! Pour maximiser tes chances lors de l'entretien et après :

- [ ] Sois ponctuel et professionnel
- [ ] Présente ton projet avec passion et conviction
- [ ] Expose clairement les risques éventuels et présente les solutions que tu as mises en place pour les réduire
- [ ] Reste à l'écoute des conseils de ton banquier
- [ ] et surtout reste toi-même ;)

weldom
Mieux habiter ensemble